

CHECKLIST DU 1ER RDV

LES ETAPES IMPORTANTES

- 1 Définir le cahier des charges
Connaitre les goûts et les idées du prospect
Noter les infos importantes du projet
- 2 Te présenter
Ton pitch business
Montrer ton travail
- 3 Donner des conseils
Evoquer des idées
Montrer des inspirations

INFOS A PRENDRE

- Mesures et surfaces
- Photographies et vidéos
- Compteur électrique / Gaines / Arrivées d'eau

QUESTIONS A POSER

- Surface d'intervention
- Attentes / Demandes / Problématiques
- Prestation souhaitée
- Envies du prospect / Goûts / Inspirations
- Budget total (travaux + décoration + prestation déco)
- Délais du projet (prestation déco + travaux)